

FIȘA DISCIPLINEI

1. Date despre program

1.1 Instituția de învățământ superior	Universitatea „Dunărea de Jos” din Galați
1.2 Facultatea	Economie și Administrarea Afacerilor
1.3 Departamentul	Economie
1.4 Domeniul de studii	Economie și Afaceri Internaționale
1.5 Ciclul de studii	Licență
1.6 Programul de studii/Calificarea	Afaceri Internaționale

2. Date despre disciplină

2.1 Denumirea disciplinei	DREPTUL COMERȚULUI INTERNAȚIONAL						
2.2 Titularul activităților de curs							
2.3 Titularul activităților de seminar							
2.4 An de studiu	II	2.5 Semestrul	II	2.6 Tipul de evaluare	V	2.7 Regimul disciplinei	Ob.

3. Timpul total estimat (ore pe semestru al activităților didactice)

3.1 Număr de ore pe săptămână	3	din care:	3.2 curs	2	3.3 seminar/laborator	1
3.4 Total ore din planul de învățământ	33	din care:	3.5 curs	22	3.6 seminar/laborator	11
Distribuția fondului de timp						ore
Studiul după manual, suport de curs, bibliografie și notite						20
Documentare suplimentară în bibliotecă, pe platformele electronice de specialitate și pe teren						20
Pregătire seminarii/laboratoare, teme, referate, portofolii și eseuri						20
Tutoriat						3
Examinări						4
Alte activități.....						
3.7 Total ore studiu individual	67					
3.9 Total ore pe semestru	100					
3.10 Numărul de credite	4					

4. Precondiții (acolo unde este cazul)

4.1 de curriculum	• Nu este cazul
4.2 de competențe	• Nu este cazul

5. Condiții (acolo unde este cazul)

5.1. de desfășurare a cursului	• Nu este cazul
5.2. de desfășurare a seminarului/laboratorului	• Nu este cazul

6. Competențele specifice acumulate

Competențe profesionale	- Cunoașterea instituțiilor juridice care au contingența cu activitățile comerciale - Corelarea cunoștințelor teoretice cu abilitățile de a le aplica în practică. - Înșușirile noțiunilor (cunoștințelor) pentru inițierea și dezvoltarea unei afaceri și respectarea obligațiilor profesionale care rezultă din activitățile comerciale realizate. - Prezentarea și explicarea faptelor de comerț, regimul juridic al comercianților (persoane fizice și societăți comerciale), fond de comerț, obligații profesionale ale comercianților - Parcurgerea etapelor de constituire a unei societăți cu aplicatie practica - întocmirea unui act constitutiv pentru constituirea unui anumit tip de societate (SA, SNC, SRL, etc) - Inițierea unei afaceri de către o persoană fizică - Redactarea unor contracte de comerț internațional
-------------------------	---



Competențe transversale	• Cultivarea pasiunii pentru studiu, pentru formarea continuă având în vedere modificările legislației și armonizarea acesteia cu cea europeană, dar și responsabilitățile pe funcțiile ocupaționale posibile. • Aplicarea principiilor, normelor și valorilor eticii profesionale a respectului față de colegi. • Executarea responsabilă a sarcinilor profesionale, devotament față de instituție, eficiență și bună-credință. • Identificarea rolului și a responsabilităților într-o echipă de lucru.
--------------------------------	--

7. Obiectivele disciplinei (reieșind din grila competențelor specifice acumulate)

7.1 Obiectivul general al disciplinei	• Dezvoltarea abilităților de înțelegere, interpretare și implementare a noțiunilor și limbajului juridic în domeniul afacerilor în general și cel al afacerilor internaționale în special, precum și aplicarea cunoștințelor teoretice în practică.
7.2 Obiectivele specifice	• Dezvoltarea capacității de înțelegere a implicațiilor legislației în domeniul dreptului afacerilor internaționale asupra problemelor economice; • Dezvoltarea abilităților de analiză și interpretare a legislației comunitare și internaționale în domeniul dreptului comerțului internațional; • Obținerea cunoștințelor necesare în vederea înființării unei societăți, a unei întreprinderi individuale sau familiale etc.

8. Conținuturi

8. 1 Curs	Metode de predare	Obs.
1.Noțiuni introductive: noțiune, definiție, obiectul de reglementare, raportul juridic al afacerilor internaționale, izvoarele și corelația cu alte ramuri.	Prelegere, demonstrație, argumentație.	
2.Obiectivele Dreptului comerțului internațional și principiile acestuia	Prelegere, demonstrație, argumentație.	
3 .Subiectele dreptului internațional al afacerilor: - Societățile transnaționale: definiție, regimul juridic; -Subiecți de drept național, societățile comerciale, regimul juridic, definiție, înființare, organizare și funcționare, activitățile internaționale; - Comercianți persoane fizice; - Grupuri de societăți comerciale.	Prelegere, demonstrație, argumentație.	
4. Arbitrajul comercial internațional	Prelegere, demonstrație, argumentație.	
5. Contractul de comerț internațional: concept, caractere juridice, clasificare, condiții de validitate	Prelegere, demonstrație, argumentație.	
6. Conținutul contractului de comerț internațional: clauze privind aspecte juridice, clauze asiguratorii menite să evite sau să micșoreze riscurile, acoperirea riscurilor prin garanții	Prelegere, demonstrație, argumentație.	
7. Efectele contractului de comerț internațional și încetarea acestuia	Prelegere, demonstrație, argumentație.	
8. Stingerea obligațiunilor comerciale	Prelegere, demonstrație, argumentație.	
9. Contractele de licență, de know-how	Prelegere, demonstrație, argumentație.	
10. Contractul de vânzare - cumpărare internațională	Prelegere, demonstrație, argumentație.	
11. Concurența comercială - reglementări comunitare și în legislația română	Prelegere, demonstrație, argumentație.	



Bibliografie

Deleanu S. - Dreptul comerțului internațional, Editura Lumina Lex, București, 1977, vol. I și II
Deleanu S. - Drept comunitar al afacerilor, Editura Servo-Sat, Arad, 2002
Stanciu Cârpenaru - Drept comercial, Editura All Back, 2007
Stanciu Carpenaru – *Drept comercial*, Editura Universul juridic, 2011
Doina Udrescu – *Curs de drept al afacerilor*, Editura Didactică și Pedagogică, 2005
Ion Turcu – *Teoria și practica dreptului comercial român*, Vol.I și II, Editura Lumina Lex, București, 1998
Ion Turcu – *Dreptul afacerilor*, Editura Chemarea, Iași, 1993
- Legea 31/1990 republicată în 2008 – cu modificările ulterioare
- Codul civil, Legea 26/90, Revistele: Drept al afacerilor, Drept comercial, Drept

8. 2 Seminar/laborator

	Metode de predare	Obs.
Seminar organizatoric pentru cunoașterea studenților, indicarea bibliografiei, stabilirea modalităților de lucru, precizarea exigențelor precum și aprecieri generale asupra gradului de instruire	Discuții	
Arbitrajul comercial internațional și procedura arbitrală în litigiul de comerț internațional	Expunere, explicații.	
Libera circulație a mărfurilor în spațiul european	Expunere, explicații.	
Clauzele actelor constitutive ale societăților comerciale	Expunere, explicații. Studiu de caz	
Clauzele necesare în contractul de comerț internațional	Expunere, explicații.	
Răspunderea în contractele internaționale	Expunere, explicații. Studiu de caz	
Contractul de licență și know-how	Expunere, explicații.	

Bibliografie

Stanciu Carpenaru – *Drept comercial*, Editura Universul juridic, 2011
Doina Udrescu – *Curs de drept al afacerilor*, Editura Didactică și Pedagogică, 2005
Ion Turcu – *Teoria și practica dreptului comercial român*, Vol.I și II, Editura Lumina Lex, București, 1998
Ion Turcu – *Dreptul afacerilor*, Editura Chemarea, Iași, 1993
- Legea 31/1990 republicată în 2008 – cu modificările ulterioare
- Codul civil, Legea 26/90, Revistele: Drept al afacerilor, Drept comercial, Drept

9. Coroborarea conținuturilor disciplinei cu așteptările reprezentanților comunității epistemice, asociațiilor profesionale și angajatori reprezentativi din domeniul aferent programului

- Studenții dobândesc cunoștințele necesare pentru a fi buni consultanți pe probleme economice financiare dar și în tot ce înseamnă rolul societăților în economie și viața socială, responsabilitățile administratorilor, cenzorilor, auditorilor. Știu să-și deschidă o afacere, cunosc conținutul unui act constitutiv, etapele de înființare a unei societăți, modificarea actelor constitutive, etc.



10. Evaluare

Tip activitate	10.1 Criterii de evaluare	10.2 Metode de evaluare	10.3 Pondere din nota finală
10.4 Curs	Cunoașterea reglementărilor și instituțiilor din domeniul dreptului afacerilor.	Examen scris	60 %
10.5 Seminar/laborator	Capacitatea de înțelegere și aplicare a dispozițiilor legale privind instituțiile din domeniul afacerilor.	Prezentarea unui referat pe o temă și la o dată prestabilită la începutul semestrului - reprezintă 40% din nota de la seminar; evaluare continuă orală precum și o lucrare scrisă în a 7-a săptămână a semestrului în curs.	30 %
			10 % oficiu
10.6 Standard minim de performanță			
- Cunoașterea instituțiilor și a reglementărilor specifice dreptului afacerilor. - Demonstrarea capacității de sintetizare a problematicii cursurilor și seminariilor.			

