

## FIȘA DISCIPLINEI

### 1. Date despre program

1.1 Instituția de învățământ superior	Universitatea „Dunărea de Jos” din Galați
1.2 Facultatea	Economie și Administrarea Afacerilor
1.3 Departamentul	Economie
1.4 Domeniul de studii	Economie și afaceri internaționale
1.5 Ciclul de studii	Masterat
1.6 Programul de studii	Administrarea afacerilor internaționale

### 2. Date despre disciplină

2.1 Denumirea disciplinei	TEHNICA TRANZACȚIILOR COMPLEXE						
2.2 Titularul activităților de curs							
2.3 Titularul activităților de seminar							
2.4 Anul de studiu	I	2.5 Semestrul	II	2.6 Tipul de evaluare	E	2.7 Regimul disciplinei	Ob.

### 3. Timpul total estimat (ore pe semestru al activităților didactice)

3.1 Număr de ore pe săptămână	4	din care: 3.2 curs	2	3.3 seminar/laborator	2
3.4 Total ore din planul de învățământ	56	din care: 3.5 curs	28	3.6 seminar/laborator	28
Distribuția fondului de timp					ore
Studiul după manual, suport de curs, bibliografie și notițe					28
Documentare suplimentară în bibliotecă, pe platformele electronice de specialitate și pe teren					63
Pregătire seminarii/laboratoare, teme, referate, portofolii și eseuri					49
Tutoriat					2
Examinări					2
Alte activități					-
<b>3.7 Total ore studiu individual</b>					<b>144</b>
<b>3.8 Total ore pe semestru</b>					<b>200</b>
<b>3.9 Numărul de credite</b>					<b>8</b>

### 4. Precondiții (acolo unde este cazul)

4.1 de curriculum	• Nu este cazul
4.2 de competențe	• Nu este cazul

### 5. Condiții (acolo unde este cazul)

5.1. de desfășurare a cursului	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Studenții se vor prezenta la prelegeri, seminarii cu telefoanele mobile închise. <ul style="list-style-type: none"> <li>• Nu va fi acceptată întârzierea studenților la curs și seminar</li> </ul> </li> </ul>
5.2. de desfășurare a seminarului/laboratorului	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Termenul predării lucrării de seminar este stabilit de titular de comun acord cu studenții. Nu se acceptă cererile de amânare decât pe motive obiectiv întemeiate. <ul style="list-style-type: none"> <li>• Pentru predarea cu întârziere a eseurilor sau a lucrărilor de seminar, acestea vor fi depunctate cu 0.5 pct./zi de întârziere.</li> </ul> </li> </ul>



## 6. Competențele specifice acumulate

<b>Competențe profesionale</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>Definirea adecvată a conceptelor și principiilor specifice sistemului comercial internațional;</li> <li>Explicarea și interpretarea mecanismelor de funcționare și evoluție a relațiilor economice internaționale;</li> <li>Culegerea și prelucrarea de date din surse documentare alternative și din activitatea curentă, pentru evaluarea factorilor care influențează relațiile comerciale internaționale ale unei țări;</li> <li>Asistență în domeniul afacerilor internaționale pentru organisme internaționale publice, comunități locale și regionale <ul style="list-style-type: none"> <li>Oferirea de consultanță de specialitate în domeniul relațiilor economice internaționale, societăților comerciale românești și/sau străine, dar și factorilor de decizie din administrație.</li> </ul> </li> </ul>
<b>Competențe transversale</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>Aplicarea principiilor, normelor și valorilor eticii profesionale în cadrul propriei strategii de muncă riguroasă, eficientă și responsabilă;</li> <li>Identificarea rolurilor și responsabilităților într-o echipă plurispecializată și aplicarea de tehnici de relaționare și munca eficientă în cadrul echipei;</li> <li>Identificarea oportunităților de formare continuă și valorificarea eficientă a resurselor și tehnicilor de învățare pentru propria dezvoltare.</li> </ul>

## 7. Obiectivele disciplinei (reieșind din grila competențelor specifice acumulate)

7.1 Obiectivul general al disciplinei	<ul style="list-style-type: none"> <li>Explicarea și înțelegerea de către masteranzi a principalelor teorii și modele promovate în schimburile economice internaționale, precum și a efectelor proceselor de liberalizării și internaționalizării asupra economiilor naționale, pe de o parte și asupra economiei mondiale pe de altă parte.</li> </ul>
7.2 Obiectivele specifice	Familiarizarea studenților de la masterat cu noțiunile specifice teoriilor și modelelor schimburilor internaționale, interpretarea modului în care se pot realiza acestea la nivelul sec. XXI, precum și evaluarea impactului regionalizării, internaționalizării, mondializării asupra economiilor naționale, regionale și internaționale. Disciplina urmărește dezvoltarea abilităților de antreprenoriat în domeniul tehnicii tranzacțiilor complexe; Cunoașterea legislației internaționale și comunitare privind tranzacțiile complexe; Cunoașterea clauzelor contractuale în tranzacțiile complexe.

## 8. Conținuturi

8. 1 Curs	Metode de predare	Obs.
1. Managementul relațiilor economice internaționale. 2.Principale cerințe și funcții ale managementului relațiilor economice internaționale 3. Tipuri de întreprinderi intermediare folosite în relațiile internaționale 4. Managementul macroeconomic. Rolul statelor în relațiile economice internaționale 5. Politici comerciale tarifare 6. Politici comerciale netarifare 7. Politici comerciale de stimulare a exporturilor. 8. Instituționalizarea relațiilor economice internaționale 9. Leasing . Definitie forme, caracteristici, 10. Licității internaționale Definitie forme, caracteristici,	Prelegere, Prezentare orală+multimedia (prezentare PowerPoint)	



11. Franchisingul Definitie forme, caracteristici,		
12. Tranzacții bursiere Definitie forme, caracteristici,		
13. Operatiuni in contrapartida. Definitie forme, caracteristici,		
14. Operatiuni paralele. Definitie forme, caracteristici,		
<b>8. 2 Seminar/laborator</b>		
Dezbaterea aspectelor teoretice ale problematicei predate la curs (pentru fiecare temă în parte)	Metode de predare	Obs.
Întocmirea, prezentarea și dezbaterea unor de studii de caz cu privire la teme legate de sistemul comercial internațional prezentate la curs.	Dezbatere pe bază de bibliografie Proiecte întocmite și prezentate de studenți	
<b>Bibliografie</b>		
<p>1. Appleyard D. R., Field A. J. Jr. - <i>International Economics, Third Edition</i>, Irwin Mcgraw-Hill, International Edition, Boston, 2005;</p> <p>2. Awad-Warrad T. - <i>International trade: theories and policies</i>, 1995;</p> <p>3. Burnete S. – <i>Elemente de economia și politica comerțului internațional</i>, Editura ASE, București, 2007;</p> <p>4. Dixit A. K., Norman V. - <i>Theory of International Trade</i>, Cambridge University Press: Cambridge, 1986;</p> <p>4. Hoekman B., Kostecki M. - <i>The Political Economy of the World Trading System</i>, Oxford University Press, Oxford, 2009;</p> <p>5. Krugman P. R., Obstfeld M. - <i>International Economics, Theory And Policy</i>, Sixth Edition, Addison-Wesley Longman, Inc., Reading, 2006;</p> <p>6. McCulloch, R. - <i>The International Trading System and Its Future</i>, Working Papers 08, Brandeis University, Department of Economics and International Business School, 2010;</p> <p>7. Miron D. – <i>Comerț Internațional</i>, Editura ASE București, 2004;</p> <p>8. Negrus M., <i>Mijloace și modalități de plată internaționale</i>, Ed.Academiei, Bucuresti, 2006</p> <p>9. Korca Mihai, Tușa Erika – <i>Statistica Pentru Afaceri Internaționale</i>, International Business Statistics, Ediția A lia, Editura ASE, București, 2014</p> <p>10. Mattoo Aaditya, Stern Robert, Zanini Gianni – <i>A Handbook of International Trade in Services</i>, Oxford University Press, 2007</p> <p>Trebilcock M., Howse R. - <i>The Regulation of International Trade</i> Routledge, London, 2005;</p> <p>*** The WTO Annual Report 2018</p> <p>*** The World Trade Report 2018</p>		

**9. Coroborarea conținuturilor disciplinei cu așteptările reprezentanților comunității epistemice, asociațiilor profesionale și angajatori reprezentativi din domeniul aferent programului**

- Organizarea de întâlniri și dezbateri ale studenților cu practicieni din domeniul schimburilor economice internaționale, documentare în firme care prestează servicii internaționale, practică în unități de profil, întocmirea unor studii de caz.

**10. Evaluare**

Tip activitate	10.1 Criterii de evaluare	10.2 Metode de evaluare	10.3 Pondere din nota finală
10.4 Curs	Înșușirea conținutului teoretico conceptual al disciplinei predate Capacitatea de utilizare adecvată a conceptelor, metodelor și procedeelelor specifice disciplinei Sistemului comercial internațional	Examen scris, accesul la examen fiind condiționat de prezentarea la ultimul seminar a portofoliului de lucrări. Pentru a lua în considerare punctajul obținut pe portofoliul de lucrări, studentul trebuie să obțină cel puțin	70%



	<p>Înțelegerea importanței studiilor de caz în problematica analizată</p> <p>Construirea tipurilor de argumente <i>pro</i> și <i>contra</i> pentru situații dilematice</p>	<p>jumătate din punctajul anunțat la proba scrisă.</p>	
10.5 Seminar/laborator	<p>Însușirea și înțelegerea problematicii tratate la curs și seminar</p> <p>Capacitatea de a explica și utiliza corect metodele, modelele și testele de gândire critică parcurse</p> <p>Originalitatea proiectelor elaborate</p> <p>Identificarea structurii argumentative a unei situații dilematice;</p> <p>Evaluarea argumentelor proprii sau susținute de alții</p> <p>Capacitatea de a construi tipurile de argumente <i>pro</i> și <i>contra</i> studiate adaptate la situații reale definite</p>	<p>Prezentarea unui portofoliu de lucrări elaborate pe parcursul semestrului este o cerință de acces la examinarea finală.</p> <p>Conținutul portofoliului de lucrări se stabilește de către cadrul didactic care derulează activități de seminar de comun acord cu studenții.</p> <p>Portofoliul de lucrări se predă în ultimul seminar din perioada de activitate didactică.</p>	30%
10.6 Standard minim de performanță			
<ul style="list-style-type: none"> <li>Cunoașterea noțiunilor teoretice fundamentale ale disciplinei dublată de o activitate la seminar.</li> </ul>			

GALATIENSIS

